PROFIL RECHERCHÉ

REPRÉSENTANT AUX VENTES

**L'usage du générique masculin a pour seul but d'alléger la lecture du texte.*

AMBIONER
ingénierie durable

DESCRIPTION DU POSTE

Sous la responsabilité du directeur stratégie et développement des ventes, le titulaire du poste devra effectuer un démarchage hebdomadaire pour trouver de nouveaux clients et développer des projets avec les clients existants. Il travaillera également en étroite collaboration avec les chefs de service. Le profil du représentant des ventes est un professionnel dynamique, orienté vers les résultats, ayant d'excellentes aptitudes en communication et en négociation. Le poste est situé à Québec.

VOS PRINCIPALES RESPONSABILITÉS

- Rechercher activement de nouveaux clients et assurer le suivi en utilisant les outils technologiques mis à disposition.
- Promouvoir de nouveaux services et identifier de nouveaux potentiels de ventes.
- Élaborer des soumissions et effectuer les suivis auprès des clients.
- Participer à l'élaboration de la stratégie de vente et contribuer activement à la croissance des ventes.
- Gérer administrativement les comptes clients (ouverture de comptes, suivi des paiements, gestion des plaintes, etc.).
- Se tenir informé des tendances du marché et de la concurrence pour maintenir une expertise à jour.
- Fidéliser les clients existants, présenter les nouveautés et promouvoir les services.
- Participer à des salons commerciaux et événements pour accroître la visibilité de la marque et attirer de nouveaux clients.
- Contribuer aux initiatives d'amélioration continue et respecter les politiques de l'organisation.
- Visiter régulièrement les clients afin d'entretenir des relations d'affaires basées sur la confiance.
- Répondre aux questions des clients sur nos services.
- Promouvoir et mettre en place les conditions requises à la satisfaction du client tel que des sondages.
- Participer aux rencontres hebdomadaires de l'équipe de développement.

QUALIFICATIONS REQUISES

- Diplôme d'études collégial ou universitaire
- Connaissances en ingénierie ou dans le domaine de la construction (un atout)
- Bonne communication en anglais (un atout)
- Être disponible pour des déplacements occasionnels

FAIRE PARTIE DE L'ÉQUIPE AMBIONER, C'EST

Concilier ton travail avec ta vie personnelle
- Horaire flexible
- Télétravail au besoin

Garder la forme et la santé
- Accès à une salle d'entraînement ou rabais sur ton abonnement au gym

Prendre soin de ton futur
- REER collectif + cotisation de l'employeur
- Assurances collectives, assurance vie et invalidité longue durée

S'impliquer dans ton équipe
- Possibilité de faire partie de différents comités (santé et bien-être, activités sociales, développement durable)
- Participer aux différents événements (party, 5 à 7, dégustation de vins, etc.)

QUI SOMMES-NOUS?

Une firme d'ingénierie électromécanique du bâtiment reconnue sur le marché pour la qualité de ses interventions, la rigueur de son service et son expertise prouvée en performance du bâtiment.

Notre équipe est jeune, dynamique et créative! Tous s'entraident et collaborent afin de créer des projets de qualité.

OÙ NOUS TROUVER?

ENVOYEZ VOTRE CV À RH@AMBIONER.COM